

标题：保时捷限时推出多款专属金融贷款与融资租赁方案

摘要：驭梦想 更从“融”

随着客户消费理念和消费习惯的升级，保时捷致力于为客户提供多元化的服务，助力客户实现保时捷梦想。同时，2024 年保时捷推出了多款全新车型，涵盖了丰富的车系。为此，保时捷金融服务产品同样迎来限时重磅支持。包含 0 首付、0 利率的利好，以及焕新推出的“无忧捷享”和“无忧先享”两款自营融资租赁产品。这些限时专属金融贷款/融资租赁方案究竟能为购车者带来哪些实际利益？小编采访了保时捷金融服务董事总经理汪涛先生，为大家一一解惑。

Q：这次限时推出的 0 首付、0 利率的零售金融贷款方案与以往的金融产品有何差异？

A：一直以来，保时捷金融服务致力于为客户提供丰富多样的金融产品选择，满足不同客户的购车融资需求。本次在常规金融产品的基础之上，我们特别推出了限时优惠零售金融贷款方案，进一步降低了购车门槛。

符合条件的客户首付可以低至 0，免去首付压力，提升客户购买力，助力消费者轻松攻获理想座驾。同时，客户更可享受指定车型 0 利率，贷款期限最长可选 60 期，贷款期间客户将无需承担任何利息费用，所有利息由厂家补贴，对客户来说是实打实的福利。客户也将可以有效提高资金利用率，获得更高的投资收益。0 利率产品将客户的利益最大化，不仅减轻了客户的资金压力，同时对客户没有套路，专业透明可信赖，为客户购车提供强有力的金融贷款方案。

Q: 限时的零售金融贷款方案适用于哪些车型?

A: 备受消费者青睐的全新 Panamera 和新款 Cayenne 均可适用这一金融贷款方案。

全新一代的 Panamera 以一系列创新科技加持, 将极致运动性能与行政级豪华更加深度融合, 在个性化、日常实用性和舒适性等方面深得消费者偏爱。

作为豪华 SUV 的“常青树”, Cayenne 经历了史上最大刀阔斧的中期改款, 带来整体强化的驾驶性能、超越期待的豪华感和实用便利性。

Q: “无忧捷享”限时专属融资租赁方案具体包括什么?

A: “无忧捷享”专属方案的最大亮点是限时 0 利率覆盖更多车型, 适用于 Cayenne, Panamera, Taycan, Macan 和 718 车型, 期限最长也是可选 60 期。

对于大家心目中的梦想跑车 911, 年化利率也低至 3.88% 起。

“无忧捷享”是保时捷金融服务推出的首个自营产品之一, 属于融资租赁范畴, 将通过保时捷自有系统和服务团队, 为客户提供保时捷专属的融资体验。

Q: “无忧先享”和“无忧捷享”只有一字之差, 在产品上有什么不同?

A: 无忧先享是带残值承诺的汽车融资租赁产品, 指的是在融资租赁合同期限届满时, 客户可以根据约定的车辆残值, 灵活选择购买、置换或返还。

这一产品有效降低消费者对于车辆, 尤其是新能源车辆残值的顾虑。以保时捷的纯电动跑车 Taycan 和全新发布的纯电 Macan 为例, 我们提供的 3 年残值承诺比例为 52%, 这个比例是基于建议零售价含选装配置的金额来计算的, 相较于市场上新能源车的 3 年残值是很有竞争优势的。保时捷之所以可以为自己的车辆

提供很高的残值承诺，是因为对自己的产品有足够的信心，同时也希望增强消费者的消费信心，进一步促进新车消费，尤其是刺激新能源汽车消费。

近期，商务部协同国家发展和改革委员会、财政部等多个部门，开展了多项促进汽车消费特别是新能源汽车的措施和鼓励政策，并取得了良好的效果。在此背景下，由汽车厂商推出带车辆残值承诺的汽车融资租赁产品将有效稳定新能源汽车的市场残值，降低消费者顾虑，进一步刺激新能源汽车消费，同时为中国新能源战略转型贡献力量。

此外，我们也将通过合作经销商或二手车处置平台等，快速有效地完成二手车的流转处置，实现以整车销售为载体、融资业务为纽带、残值体系为核心、结合衍生服务、覆盖消费者用车全生命周期的业务体系，促进汽车市场消费循环。在保时捷融资租赁支持下，无忧先享客户可高效完成二手车的车辆处置，无须担心二手车处置难的问题，有效提升消费者用车全生命周期的体验。

Q：这次“无忧先享”提供了哪些特殊优惠？

A：“无忧先享”专属方案覆盖了保时捷燃油、插电式混合动力和纯电车型，年化利率低至 2.88% 起，同时各款车型都提供了有竞争力的残值承诺，通过高残值承诺和低月付帮助客户提前实现保时捷梦想。

Q：最后一个非常重要的问题，这次限时专属金融贷款/融资租赁方案的有效期是什么时候？

A：限时专属金融贷款/融资租赁方案从 6 月 12 日已经启动，一直持续到 8 月 31 日。欢迎致电或莅临各保时捷中心了解具体车型、配置、零售价格及活动详情。